



链滴

# 20210226 TGIF

作者: [biehaiyang](#)

原文链接: <https://ld246.com/article/1614304647750>

来源网站: [链滴](#)

许可协议: [署名-相同方式共享 4.0 国际 \(CC BY-SA 4.0\)](#)

# 祝大家元宵节快乐~

创业创业创业，难难难。

**明明已经全部商量好了，最后却还是变了。** 刚过完年，接了几个项目，全部是技术上的工作，因为自己做，然后跟同行处好关系，这边都差不多价格很低把事情做了。

跟合伙人都谈好要做，最后因为分成不均，终究还是要散了。个人做的话，确实比较挣钱，但是如果是有一个稳定项目的话，挣得都是辛苦钱，特别是在郑州这个城市。我从年初一就开始忙，没有停过做到初六初七吧，收入大概8k多。每天都在熬夜加班。真的就是辛苦钱。

接的项目，每个人都想要的太多，我心软想着平分。终究到最后，算了一下，我吃亏最多，身边的人劝我，初期吃亏很正常。但是在有些地方太离谱了，再加上家里人身体不好，想了一下还是算了。决不合伙了。

## 心得

分享一下自己的心得吧，好歹忙活了两个月。不管是分享还是记录，还是有必要的，下半年，可能还重出江湖。

1. 资源不足，接受一个游戏项目。居然找不到人开发，找到的人也是漫天要价。
2. 知识技能局限太大，既然自己做公司，那么就是要上知天文，下知地理。客户问啥都知道！最近有问我软件的安全等级，我是一无所知。还是问了大佬 @fx1156253489 才知道是什么玩意
3. 公司核心人员不要太多，如果你想做，就必须有一个人有决定权，一个人占据最大股份，利益这一均分最坑人。分完还想其他的，特别是商务，商务一般都想要的很多，所以这一块一定要谈好。除非己的项目，不需要商务了。
4. 做什么事情，因为都是创始人，所以都比较散漫，一定要制定好规则。必须遵守！
5. 公司的发展规划，自己能承受的压力，自己能承受的底线。这些都要提前考虑好，如果你没有考虑。当这些事情赶到眼前你就会蒙蔽~

## 总结

上半年的话，如果不做这两天就去找份工作去上班了，下半年还是要再考虑创业这个事情。打工是不能长期打工的，打工只能维持生活。开始规划自己下一步的路，珍惜身边每个资源，珍惜身边每一人，学会与人交流，与人谈判。学会笑着把最硬的话说出来。努力学习，加强自己的商务技能。做术就跟韭菜一样，被人割完一波又一波，大家切记。如果不是大公司，在二三线小城市，还是筹备做什么吧

有了什么随时补充~