



链滴

和 XX 初聊创业之二手车鉴定师论坛

作者: [lijp](#)

原文链接: <https://ld246.com/article/1484015855537>

来源网站: 链滴

许可协议: [署名-相同方式共享 4.0 国际 \(CC BY-SA 4.0\)](#)

下面是我和某个大牛的聊天记录，稍微做了处理，大家可以猜猜是谁？聊的是什么呢？聊的是我自己二手车或者汽车媒体行业的看法，以及我想做的事。这件事完全是出发自兴趣，因为我就是喜欢汽车相信大多男同胞应该和我一样。同时作为一名软件从业者来说我认为应该有比现在车商平台更好的解二手车的方案。所以今天就斗胆在这么个藏龙卧虎的地方提出了我的一点想法，欢迎大家讨论拍砖指迷津。

XX,前两天你说2017年想要改变一下生活方式，尝试着创业，是真的吗？现在有目标方向吗？

[昆明]XX 9:24:19 AM

做社区

lijp 9:25:11 AM

这个你有基础啊

哪个行业考虑过吗？

[昆明]XX 9:25:38 AM

就是现在的社区了

lijp 9:26:31 AM

我还以为你会在现有工作上面做文章呢

[昆明]XX 9:29:38 AM

资产太重，没这个实力

我是个人好不好

lijp 9:46:33 AM

XX有没有考虑做二手车鉴定师的社区？一个鉴定师的社区平台，新创一种二手车销售方式，以二手车鉴定师这个人为信任点卖二手车。而不是以平台为信任点。一个个鉴定师就是一个个自媒体人，通过在坛上展示自己获取信任，卖车。相信人肯定比相信事靠谱。我比较喜欢二手车，自从关注sym后，我得这个BBS&SNS的平台很合适，所以这段时间我都比较亢奋。。。一直想给你联系聊聊，一直不知该怎么联系，这两天翻来覆去，实在憋不住了。。我之前有过两次创业经历，一个是APP软件，一个生鲜O2O，不过后来由于种种原因失败了，不过貌似创业这条路会上瘾，总是心有不甘，还想继续折。

[昆明]XX 9:49:09 AM

稍等

lijp 9:49:20 AM

好的

[昆明]XX 9:56:38 AM

平台流量怎么起

lijp 10:06:36 AM

流量的确是最关键的问题，流量获取一般有金钱购买、资源互换、内容运营，我觉得前期可以从内容下手，现在有很多汽车媒体人往各个平台上发自己的内容，一方面可以将他们的资源整合起来，专一展现给需要的用户，主动吸引流量，另一方面做一个工具，发送内容的时候能多平台分发，被动交换量。

另外就是最近我正和几个媒体老师联系
能不能做到资源首发

[昆明]XX 10:08:33 AM

从用户的角度看，这有点难推广

lijp 10:09:15 AM

XX真真切切做过社区，看问题很准啊

[昆明]XX 10:09:38 AM

这个问题想想也知道啊。。。。

lijp 10:17:33 AM

恩，我就觉得二手车之所以说水深，是因为好多信息不对称造成的彼此之间不信任，现在的车商平台是以买车为主，检测为辅，以车为关键点；我觉得应该倒过来，以检测及人为主，车为辅，这样彼此间的信任度要搞不少。比如大D现在手里有辆车，我结果刚好想买二手车，只要你说的价格合理，我定是会相信你的，因为我对你这个人相信。其实关于怎么赢利怎么推广还没想好，只是觉得这个方式错。我关注汽车测评及二手车视频好几年了，在这期间总结了点自己的看法，这个行业觉得应该还有大的提升空间。见到你比较亢奋，和你分享分享。

[昆明]XX 10:18:20 AM

来，社区来个帖子

大家一起讨论讨论

lijp 10:18:43 AM

好，撸一发。

[昆明]XX 10:19:15 AM

得和多数人讨论才行

lijp 10:19:34 AM

好，看看到家的看法。

说不定能碰撞出更多的火花及资源呢

[昆明]XX 10:20:30 AM

是的，真正能行的想法不怕交流和共享的

lijp 10:20:42 AM

对。